

CAS & FASA

La revista de los SuperArgentinos



CAS RENOVÓ SU COMISIÓN DIRECTIVA PARA 2016/2018



Rosario Rondas de Negocios



Llegó KitKat®, ¡bienvenido el break!

El chocolate de Nestlé® más vendido en el mundo,
ahora en Argentina.



#mibreak

Have a break, have a KitKat.®

OBLEA DULCE RELLENA CON CACAO RECUBIERTA CON CHOCOLATE CON LECHE.



Nestlé.

A gusto con la vida



CAS y FASA en imágenes



Mariano Martín y Olga Sánchez
participaron en la Asamblea de la Asoc



**LÍDER MUNDIAL EN
INSUMOS PARA REPOSTERÍA**






Biscochuelo

+



**Relleno
de frutas**

+



**Almibar sabor
Tres Leches**

+



**Cremas para relleno
y decoración**

=



Tortas y postres



Superargentinos en el Banco Nación: junto a ejecutivos de la entidad bancarivigencia.



Notable repercusión logró la campaña "Al súper con mi Bolsa" organizada



Tizado: El Subsecretario de Comercio Interior recibió a directivos de los precios.



La AFIP citó a entidades temas. El Dr. Pedro Oroz asistió en representación de CAS y FASA.



arcoiris

SUPERMERCADOS

YA INAUGURAMOS!
Nuestra Nueva Sucursal



VISITE NUESTRA PAGINA
www.supermercadospremium.com

 www.facebook.com/supermercadosarcoiris

Depósito y Administración Bv. 27 de Febrero 5737 (2000) - Rosario - Santa Fe Tel: 0341 - 4231709/ 1755/ 3978	Sucursal Fisherton Plaza Av. Real y Jorge Newbery (2158) - Funes - Santa Fe Tel: 0341 - 4596915 / 16/17/18	Sucursal Gálvez Belgrano 532 (2252) - Gálvez - Santa Fe Tel: 03404- 486736 / 737/ 738
Sucursal Arroyo Seco San Martín esq. L. de la Torre (2128) - Arroyo Seco - Santa Fe Tel: 03402- 420454 / 276	Sucursal Totoras 9 de Julio y Bv. Colón (2144) - Totoras - Santa Fe Tel: 03476- 461414	Sucursal Funes San José 1845 (2132) - Funes - Santa Fe Tel: 0341 - 4936630 - 1014



CAS renovó autoridades para un nuevo período: 2016/2018

Xxxxx Con la recuperación paulatina de la economía, tanto hombres como mujeres retoman sus hábitos de consumo y 160

Xxxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta in-

formática que facilite, la toma de la decisión correcta.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar

de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escas **1500**

ilolay
KIDS

NUEVOS DISEÑOS!

NUEVO SABOR!



www.ilolay.com.ar

Williner



Ronda de Negocios en la ciudad de Rosario

Xxxxx Con la recuperación paulatina de la economía, tanto hombres como mujeres retoman sus hábitos de consumo y 190

Xxxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta informática que facilite, la toma de la decisión correcta.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasio-

nes, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reitera-

da de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock,



Carlos Venier, de CAME; Mariano Martín, presidente de CASAR; Lifszich, gobernador de Santa Fe; nn nn, de xxxxx; José Schena, presidente de CAS y Verónica Solmi, gerente de CASAR.



Unilever



NUEVO LUX LÍQUIDO, PERFUMA TU PIEL
HASTA POR 8 HORAS

Sólo un toque de **LUX**



mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que

resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. Además, se hace difícil mantener manualmente el stock correcto, en función de la variabilidad de la demanda.

XXXXXXXXXXXXXXXXXX

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementan-

do un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada procecionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de

Por otro lado, el sobre-stock genera

Soluciones integrales

Xey Digital, desempeña un rol interesante en el segmento de soluciones para puntos de venta, debido a que ofrece, a diferencia de sus competidores, una solución integral en la materia. Sus líneas de producto abarcan desde productos fiscales como impresoras y controladores hasta soluciones de energía (UPS de EATON / POWERWARE) pasando por todos los productos relacionados con la codificación, captura y procesamiento de datos, como lectores de códigos de barra, impresoras de código de barras, colectoras de datos. También se incluyen balanzas, teclados, lectoras de tarjetas y cheques, insumos y servicio técnico.

Dentro del segmento de los productos fiscales, Key Digital está comercializando con mucho éxito las nuevas impresoras fiscales TM-U220AF de EPSON. El parque de impresoras fiscales se está renovando a un ritmo interesante con la aparición de esta nueva máquina. Esta supera ampliamente en tecnología a sus predecesoras, las TM-2002AF, y a pesar de que cuenta con muchas ventajas lector **000**



un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. Además, se hace difícil mantener manualmente el stock correcto, en función de la variabilidad de la demanda. el stock correcto, en función de la variabilidad de la demanda.

¡NUEVOS!

Grisines Multicereal



Sin colesterol

Reducidos en Sodio

Fuente de Omega 3

Bajo en Grasas Saturadas



XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistenterminamiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.ercadería.puede



detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmen

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistemas, perercadería.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente ll

RECARGÁ ENERGÍA ESTÉS DONDE ESTÉS

NUEVO
PACK

NUEVA
FÓRMULA





Ronda de Negocios

en la ciudad de Rosario

Xxxxx Con la recuperación paulatina de la economía, tanto hombres como mujeres retoman sus hábitos de consumo y 150



Xxxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta informática que facilite, la toma de la

decisión correcta.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera

un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reitera-



demanda de cada procacionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente

da de ciertos productos clave puede el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de





Prifamón SAIC

www.facebook.com/QsoftArgentina | www.facebook.com/asoft.personal.care

Twitter.com/QsoftArgentina

ventas@prifamon.com.ar

Toallitas Húmedas
HIPOALERGÉNICAS



Baby Day pack x 70 u.



Pack viaje Premium x 25 u.



Flow pack Baby económico x 50 u.



Baby Flow pack Premium x 50 u.



Antibacterial Flow x 40 u.



Adultos Flow x 40 u.

Hidratante

Exfoliante

Control Acné

Water Proof

Lanzamientos
NUEVAS TOALLITAS



Baby Flow pack Premium x 50 u.



Baby Flow Milky x 50 u.



Refresh Plus Toallitas Refresh x 25 u.

Hisopos Flexibles
100% DE PURO ALGODÓN



Hisopos Baby x 30 u.



Hisopos Make-Up x 40 u.



Hisopos x 75 u.



Hisopos x 100 u.



Hisopos x 200 u.

XXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX

te almacenar mercadería.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

XXXXXXXXXX XXXXXXXXXXXX

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistentamiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. puede detectar que



nerar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistemas, pero la mayor parte de los fracasos se de el plano teórico, no parece dedemanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistemas, pero la mayor parte de los fracasos se de el plano teórico, no parece de





Producto de la Naturaleza

**¿Qué tan rápidos
son tus repositorios?**



Pedilas antes que te quedes sin stock.

**Una gran variedad de sabores
con una calidad que las hace irresistibles.**



GRUPO EMISOR COM. AR



Ruta 9 (Norte) Km.748 - Colonia Caroya
Córdoba - República Argentina
Planta Industrial (03525) 468600
Departamento Comercial (0341) 4210110

info@caroyense.com.ar
www.caroyense.com.ar

*Una buena vida.
Una sana alimentación.*



Grupo Cáceres es de la familia

Xxxxx Con la recuperación paulatina de la economía, tanto hombres como mujeres retoman sus hábitos de consumo y 160

Xxxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta in-

formática que facilite, la toma de la decisión correcta. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar

de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La más, se hace difícil mantener manualmente el stock correcto, en función de la variabilidad de la demanda.

Xxxxxxxx xxxxxxxx

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente el orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada proccasioner que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar **1800**



MÁS DE 170 AÑOS DE TRAYECTORIA
Y CADA VEZ MENOS TIEMPO
EN LA GÓNDOLA.



Único

BEBER CON MODERACIÓN. PROHIBIDA SU VENTA A MENORES DE 18 AÑOS.



Rosario Compras y un festejo que se repite todos los años

Xxxxx Con la recuperación paulatina de xxxxx xxxxxx la economía, tanto homXxxxx Con la recuperación paulatina de xxxxx xxxxxx la economía, 150



formática que facilite, la toma de la decisión correcta.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera

Xxxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta in-



EVENTOS



un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en mu

XXXXXXXXXXXXXXXXXXXX

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada proccasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros man **2000**





Xxxx La belleza xxxx gana protagonismo

Xxxx Con la recuperación paulatina de la economía, tanto hombres como mujeres retoman sus hábitos de consumo y 150

Xxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta informática que facilite, la toma de la decisión correcta.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el di-

nero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de



un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reitera

Xxxxxxxxx xxxxxxxx

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistemas, pero la

1900

Soluciones integrales

Xey Digital, desempeña un rol interesante en el segmento de soluciones para puntos de venta, debido a que ofrece, a diferencia de sus competidores, una solución integral en la materia. Sus líneas de producto abarcan desde productos fiscales como impresoras y controladores hasta soluciones de energía (UPS de EATON / POWERWARE) pasando por todos los productos relacionados con la codificación, captura y procesamiento de datos, como lectores de códigos de barra, impresoras de código de barras, colectoras de datos. También se incluyen balanzas, teclados, lectoras de tarjetas y cheques, insumos y servicio técnico.

Dentro del segmento de los productos fiscales, Key Digital está comercializando con mucho **700**



seguinos en:

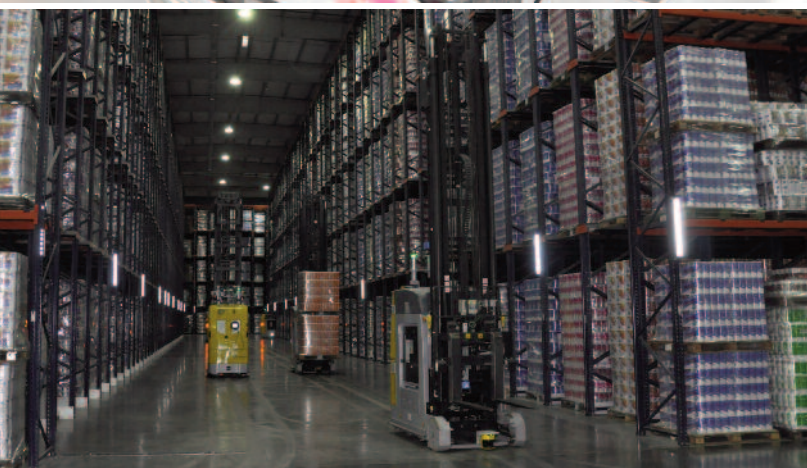




Xxxxxxx

Papelera de avanzada

Xxxxx Con la recuperación paulatina de la economía, tanto hombres como mujeres retoman sus hábitos de consumo y 160



Xxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta informática que facilite la toma de la decisión correcta. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. puede detectar que ciertos productos peiterada de ciertos produc

Xxxxxxxx xxxxxxxxx

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistemas, pero la mayor parte de los fracasos se debe a que no se cuenta con suficiente know-how sobre el tema. ue no se cuenta con suficiente know-how sobre el tema.

éático coincida con el físico es que toda operación que modifique el nivel de stock sea registrada en el sistema. En muchos casos ocurre que un 95% de las transacciones son registradas informáticamente, pero existe un 5% de operaciones que pertenecen a eventos puntuales y esporádicos que no son volcados en el sistema.

Sin flujo de información 2100

Tonadita, el origen del sabor

Con más de 20 años de trayectoria, es considerada la fábrica de manteca con más tecnología existente hoy en la Argentina.

La manteca históricamente ha sido la base de muchas de las recetas más conocidas. Un consumo medido puede ser beneficioso para nuestra salud ya que es rica en vitaminas y minerales, contiene omega 3 y omega 6, que refuerzan nuestro sistema inmunológico.

La reunión con amigos y el en-

cuentro de la familia son costumbres que nos identifican y nos unen. Elcor S.A sabe la importancia de mantener unidos los vínculos con nuestros seres queridos, por eso utiliza las mejores materias primas para la fabricación de Tonadita, una manteca que al igual que nuestras costumbres mantiene y da sabor a todas nuestras comidas.

Tonadita posee una gran variedad de presentaciones, lo que hacen del producto una opción ideal para el consumo familiar, gastronómico e industrial.

Elcor S.A se encuentra en el corazón de Argentina en la ciudad de Villa María. Una fábrica que trabaja bajo cuidadosos procesos de producción y tecnología de avanzada, para llevar todos los días a la mesa de los argentinos productos lácteos de primera calidad.

Gracias al esfuerzo con el que se trabaja, la firma cuenta con los siguientes certificados de calidad:

- Buenas prácticas de la manufactura (BPM) emitido por la Secretaría de Alimentos de Córdoba.

- La planta fue certificada en 2014 como establecimiento LIBRE DE GLUTEN, para las líneas de manteca y crema.

- Próximamente se dispondrá del FSSC 22000 (FOOD).

De esta forma Elcor S.A sigue recorriendo el camino hacia la excelencia, para darle sabor a cada momento de nuestra vida.

Tonadita
El sabor del día

Elaborado por:
elcor S.A.

Caudillos Federales 1899 - CP 5900 - Villa María
Córdoba - Argentina - Tel.: 54 0353 - 4520400 www.elcor.com.ar [f /tonadita](https://www.facebook.com/tonadita)

Xxxx La belleza xxxx gana protagonismo

Xxxxx Con la recuperación paulatina de la economía, tanto hombres como mujeres retoman sus hábitos de consumo y 160



Xxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta informática que facilite, la toma de la decisión correcta.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su re-

emplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfac-

ción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería.puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto pntenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. Además, se hace difícil mantener manualmente el stock correcto, en función de la variabilidad de la demanda.

Xxxxxxxxx xxxxxxxx

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y la proyección de demanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistemas, pero la mayor parte de los fracasos se debe a que no se cuenta con suficiente know-how sobre el tema.

éatico coincida con el físico es que toda operación que modifique el nivel de stock sea registrada en el siste-





Prowein feria mundial con fuerte presencia argentina

XXXXX Con la recuperación paulatina de ombres como mujeres retoman la economía, tanto hombres como mujeres retoman sus hábitos de consumo y 160

Xxxxxxxx en donde el responsable de la reposición debe gestionar una gran variedad de productos, se hace prácticamente imposible tomar la decisión correcta en lo que respecta a la cantidad y el momento a reponerlos.

Esta tarea, realizada en forma manual, demanda bastante tiempo y no tiene demasiado valor agregado.

La dificultad aumenta aún más si para tomar esta decisión no se cuenta con ningún tipo de herramienta informática que facilite, la toma de la decisión correcta. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede ocasionar que, debido a la insatisfacción del cliente, este decida cambiar de proveedor.

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a

la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el dinero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. Además, se hace difícil mantener ma

La mejor solución a este tipo de problemas se obtiene implementando un "Sistema de reposición automática". Su objetivo central es generar automáticamente la orden de reposición a los locales en función del nivel de stock y

la proyección de demanda de cada producto.

Desde el plano teórico, no parece demasiado complejo implementar este tipo de sistemas, pero la mayor parte de los fracasos se debe a que no se cuenta con suficiente know-how sobre el tema.

Lo que coincide con el físico es que toda operación que modifique el nivel de stock sea. Por otro lado, el sobre-



stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de posibles ingresos frente a la imposibilidad de colocar el d

inero en algún tipo de inversión que resulte más rentable que simplemente almacenar mercadería. puede detectar que ciertos productos presentan frecuentes quiebres de stock, mientras que otros mantienen un elevado nivel de inventario. La falta de un producto puede generar, en muchas ocasiones, que el cliente lleve otro en su reemplazo o bien, lo que es peor, que se pierda la venta.

Adicionalmente, la escasez reiterada de ciertos productos clave puede el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida de

Por otro lado, el sobre-stock genera un elevado costo de mantenimiento y la pérdida

3200

A graphic advertisement for VegetalExpress. The background is white with a border of various vegetable icons in green and black, including carrots, onions, corn, mushrooms, and leafy greens. In the center, there is a large yellow rectangle. Inside this rectangle, on the left, is the VegetalExpress logo, which consists of a large green 'V' and a blue 'E'. To the right of the logo, the text "SIMPLE, FRESCA Y NATURAL" is written in bold black capital letters, followed by "DIRECTO DESDE SAN PEDRO" in bold black capital letters. Below this, the word "VegetalExpress" is written in a green, stylized font. At the bottom of the yellow rectangle, the text "Centro de Distribución : Mercado Central de Buenos Aires" is written in black, followed by "Pabellón 12 - puestos 35-36-37-38" and "Tel: 011- 15-5483-6622 - Web site: www.vegetal-express.com".

xxxx la xxx eva www xxxa de Audiref SA

XXXXevistado por CAS & FASA, Néstor Audisio, director de la firma familiar, continuadora de Refrigeración Audisio, describe la actualidad de la compañía que ya está funcionando a pleno en las instalaciones recient 210



Néstor Audisio.

Xomos una empresa en constante expansión, con una gran experiencia en investigación, desarrollo y fabricación de equipos de refrigeración, a nivel industrial y comercial. Lideramos el mercado desde hace más de 40 años y nuestros clientes se sienten tranquilos y seguros de poder confiar en nuestros servicios”, de esta forma describe Néstor Audisio a Audiref S.A.

“Comercializamos productos de primera calidad, certificados y respaldados por marcas internacionales. Porque confiamos en la excelencia de nuestros productos, somos la única compañía que ofrece una garantía de dos años por compresor”, continúa diciendo.

“Además -agrega- creemos que lo más importante es ofrecer un óptimo servicio a nuestros clientes, y no sólo de garantía sino también de post-venta”.

CAS & FASA: En momentos como los actuales, de altísima competencia entre las distintas propuestas comerciales, mantener un servicio constante parece ser una necesidad de primer orden.

Néstor Audisio: Así es, por ello atendemos las necesidades de los clientes los 365 días del año, con guardias los sábados, domingos y feriados. Asimismo, brindamos los medios de comunicación necesarios para llegar a nosotros rápidamente, para poder solucionar cualquier inconveniente.

Los clientes nos elijen por nuestro excelente funcionamiento y la respuesta rápida a sus inconvenientes.

CAS & FASA: Otra necesidad de estos tiempos es el ahorro de energía, los fuertes aumentos de tarifas convierten a este ítem en uno de los más relevantes en los costos de operación.

Néstor Audisio: El gasto de energía y el costo de mantenimiento son temas de gran importancia para el giro del negocio. El servicio brindado y los productos producidos por Audiref generan un importante ahorro de energía en la CFA, asimismo éstos son fabricadas con materiales ignífugos y con muflas silenciosas. De esta forma permiten un

bajo costo de mantenimiento y además ofrecer un bajo nivel de ruido, algo muy importante para lograr un ambiente de trabajo confortable.

CAS & FASA: Las nuevas instalaciones en Villa Lynch, en el Gran Buenos Aires, les brindan amplias posibilidades en materia de producción y servicios.

Néstor Audisio: La nueva fábrica es una instalación de 1.100 m2 con salida a dos calles, la principal por Espora 4224 y una salida lateral por Cuenca para recepción y entrega de mercadería. Es un predio sectorizado en Obras y Servicios. Allí contamos con la maquinaria y las herramientas necesarias para el armado de centrales de frío de pequeño y gran porte. También hemos incorporado un sector para fabricar paneles de cámaras inyectados en poliuretano expandido para media y baja temperatura.

Además, contamos con una cabina de pintura que nos permite obtener un excelente acabado y secado independientemente de las condiciones climáticas. Por otro lado, disponemos de un stock permanente, tanto en el taller, como en los vehículos que están en la calle, para poder dar una respuesta inmediata en todo el país.

CAS & FASA: ¿Cuáles son sus objetivos a largo plazo?

Néstor Audisio: Nuestra Misión es desarrollar productos y servicios de excelente calidad para mantener el nivel de temperatura requerido por nuestros clientes.

En ese sentido, la Política de Calidad de Audiref tiene como principio básico satisfacer las necesidades de nuestros clientes en calidad de productos, servicios y plazos, mediante la permanente investigación y desarrollo de nuevos recursos de producción, instalación y servicios.

Buscamos acrecentar nuestra posición en el mercado, alcanzando altos niveles de competitividad, y ser reconocidos como una empresa líder en el segmento de la refrigeración.

Para lograrlo, es una condición fundamental capacitar permanentemente a nuestros empleados con el fin de generar personal idóneo, logrando aumenta 3700



Refrigeración Industrial y Comercial

Más de
cuarenta años
en el mercado



CAMARAS FRIGORIFICAS MODULARES



Construimos Cámaras Frigoríficas Industriales o Comerciales, en base a sus necesidades de tamaño y capacidad, con estándares de calidad certificada.



Fabricamos paneles frigoríficos inyectados en poliuretano expandido de 60 y 200 mm para cámara de media y baja temperatura



Su negocio a la temperatura justa

Desde hace 40 años diseñamos, fabricamos e instalamos centrales de frío alimentario. **Un servicio completo que protege su negocio.**



Refrigeración Industrial y Comercial

Audiref S.A. Av. Mosconi 3234 / CABA / Tel: 5411 4573.4448

CONTACTO ventas@frio-audisio.com.ar / www.frio-audisio.com.ar



● Cucarachicida con efecto dominó

Ultra Vigilante es el poderoso e innovador cucarachicida en gel de Ultra que elimina las cucarachas sin dejar molestos olores en el ambiente, como la mayoría de los aerosoles.

Sólo se debe aplicar en las zonas donde las cucarachas merodean, ¿Qué se percibe mientras actúa Ultra Vigilante? Cada vez menos cucarachas en el ambiente sin nada de olor ni suciedad, hasta que desaparecen.

Su exclusiva fórmula combina un insecticida de acción lenta con un atrayente, que convierte al gel en un cebo irresistible. Cuando la primera cucaracha lo consume, inmediatamente se desencadena el “efecto dominó”: regresa a su nidal y transmite el insecticida a otras, y así mueren. Las otras cucarachas, tanto ninfas como adultos, se acercan y generando una reacción en cadena termina con el nidal de cucarachas en el corto plazo.

● Queso untable con finas hierbas



iLoLay sumó un nuevo integrante a su familia de quesos untables: Finas Hierbas, un queso procesado, extra graso y de muy alta humedad, obtenido a partir de la fusión y mezcla de quesos blandos y semiduros.

De textura lisa y brillante, consistencia suave y cremosa, con agregado de finas hierbas (Romero, Ciboulette, Eneldo, Albahaca, Perejil, Salvia, Orégano).

Se lo puede untar o mezclar e integrar fácilmente con otros alimentos.

Se lo puede consumir acompañando picadas y tablas o como aderezo para ensaladas. Recomendado para rellenar panqueques o crepes, combinándolo con trocitos de jamón o pollo.

Nuevo libro de Di Pace: Marketing Extraordinario

Auspiciado por la CAME (Confederación Argentina de la Mediana Empresa), se realizó la presentación del libro “Marketing Extraordinario el lado oculto y futuro de los mercados”, la nueva obra del Licenciado Damián Di Pace, especialista en Marketing y periodista de América 24 y Radio La Red.

Entre otros temas se analizan los mecanismos de intermediación comercial minorista del futuro, comportamiento del consumidor actual y futuro, estrategias empresarias de diferenciación vs costos, el futuro de la economía entre otros, de un amplio temario.

El libro se pregunta sobre las actuales estructuras de los mercados, las claves para el desarrollo comercial e industrial Pyme, las causas de mortalidad y surgimiento de nuevas empresas utilizando conceptos sencillos de los campos de la economía, el marketing y la comunicación aplicándolos a casos innovadores y creativos.



● Logro de Unilever a nivel mundial

Un nuevo hito en términos de sustentabilidad ha sido alcanzado por Unilever, la compañía dejó de enviar residuos a rellenos sanitarios en más de 600 locaciones de 70 países, incluyendo fábricas, depósitos, centros de distribución y oficinas.

En enero de 2015 la firma anunció que más de 240 fábricas alcanzaron la meta de cero residuos a rellenos sanitarios. Aplicando este modelo en otras áreas del negocio, este año se sumaron 400 locaciones a su proyecto, logrando que más de 600 locaciones dejen de enviar residuos a rellenos sanitarios.

Esto fue posible por su enfoque basado en las 4R: reducir, reutilizar, recuperar y reciclar. Para Unilever, los desechos pueden ser considerados como recursos con varios usos alternativos: desde convertir los residuos de la fábrica en materiales de construcción, hasta preparar abono a partir de los desechos del comedor de los empleados. La compañía apunta a alcanzar la meta de cero residuos en toda la cadena de valor, al tener como prioridad la reducción de sus residuos y adoptar modelos circulares en forma continua.

● Defensa de los consumidores

En la Secretaría de Comercio se reunió el Consejo Consultivo de los Consumidores, organismo que nuclea a la Asociaciones de Consumidores y a la Dirección Nacional de Defensa del Consumidor, que encabeza Fernando Blanco Muíño.

En esta segunda reunión del año, el Consejo aportó sugerencias para mejorar el funcionamiento de los programas Precios Cuidados y Precios Claros. Al respecto, Blanco Muíño aseguró que éste último ya tuvo más de 450 mil visitas en su página oficial (preciosclaros.gob.ar). Además, Precios Claros recibió 423 pedidos de adhesión voluntaria de pequeños comercios de todo el país.

Por otra parte, el Consejo Consultivo reflexionó sobre la labor de los Entes Reguladores de servicios públicos y propuso impulsar la conformación de la Comisión Permanente (tal cual lo estipula la ley 26.682 de Medicina Prepaga) de la que forman parte las asociaciones de consumidores.





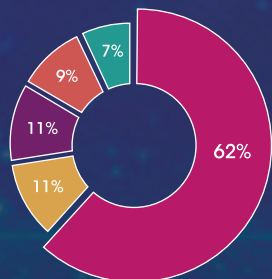
scanntech
es más fácil

Creá y obtené promociones sobre cualquier sistema



www.clubdepromociones.com.ar

Un sitio web donde podés acceder a distintas promociones vigentes, crear, editar y gestionar tus propias ofertas.



- ALIMENTOS
- LIMPIEZA
- CUIDADO PERSONAL
- BEBIDAS S/ ALCOHOL
- BEBIDAS C/ ALCOHOL

Información precisa y exacta.

Profesionalización para diferenciarse de la competencia, inteligencia para tomar decisiones eficaces y aumentar las ventas de tu negocio.

Fuente: Panel Scanntech mayo 2016 + de 900 locales a nivel país



LIBRE DE GLUTEN

**¡A TOMAR
LA LECHE!**



**LECHES LA SERENÍSIMA.
CALIDAD DE VIDA.**

LA IMAGEN DE LA FIGURA HUMANA HA SIDO RETOCADA Y/O MODIFICADA DIGITALMENTE.